

Kauf und Verkauf von Unternehmen



Wenn Sie den Schritt in die Selbständigkeit wagen möchten, stehen Ihnen zwei Optionen offen: Sie können ein neues Unternehmen gründen oder ein bestehendes erwerben. In der Schweiz entscheiden sich etwa 40 Prozent der Unternehmen für eine Nachfolge durch den Verkauf an Dritte. Dies eröffnet angehenden Unternehmerinnen und Unternehmern die Möglichkeit, durch den Kauf eines Unternehmens in die Selbständigkeit zu starten. Gleichzeitig haben bestehende Firmen die Chance, ihre Zukunft zu sichern, wenn sich innerhalb der Familie oder im Betrieb kein geeigneter Nachfolger findet.

Egal, ob Sie ein Unternehmen kaufen oder verkaufen möchten, wir bieten Ihnen eine unkomplizierte und professionelle Lösung. Mit unserer langjährigen Erfahrung in der Begleitung von jährlich 40 bis 60 Transaktionen im KMU-Bereich stehen Ihnen unsere kompetenten Spezialistinnen und Spezialisten zur Seite.

Unternehmenskauf

Wir unterstützen angehende Unternehmerinnen und Unternehmer sowie Investoren nicht nur bei der Suche nach passenden Objekten aus verschiedenen Branchen, sondern analysieren auch Unternehmensprofile und Finanzdaten. Darüber hinaus bewerten wir die Unternehmen, entwickeln Finanzierungslösungen, erstellen Budgets und Planrechnungen sowie einen umfassenden Businessplan. Wir übernehmen die Verhandlungen mit Geldgebern und arbeiten die erforderlichen Verträge aus.

Haben Sie bereits ein interessantes Kaufobjekt ins Auge gefasst? Gerne begleiten wir Sie durch den gesamten Kaufprozess – von der Erstellung eines unverbindlichen Angebots über die Due Diligence-Prüfung bis hin zur Vertragsunterzeichnung und dem Closing. Soll die Transaktion über eine neu zu gründende Gesellschaft abgewickelt werden, kümmern wir uns zuverlässig um die Gründungsformalitäten.

Unternehmensverkauf

Unsere Expertise erstreckt sich auf die Bewertung von Unternehmen aller Branchen und Grössen sowie auf die Suche nach geeigneten und solventen Käuferinnen und Käufern. Durch transparente Informationen wecken wir das Interesse potenzieller Käufer und Kapitalgeber für innovative Projekte. Zudem bieten wir Ihnen die Möglichkeit einer anonymen ersten Marktsondierung über uns.

Unsere umfassende Beratung im Bereich Kauf und Verkauf von Unternehmen umfasst u.a.:

- Ganzheitliche Begleitung des Kauf- oder Verkaufsprozesses
- Unternehmensbewertungen
- Steuerlich optimierte Strukturierung der Transaktion
- Analyse von Zielgesellschaften
- Unterstützung bei der Käufersuche
- Due Diligence-Prüfungen (sowohl für Käufer als auch Verkäufer)
- Verhandlungsunterstützung und Vertragsausarbeitung
- Hilfe bei der Budgetierung und Liquiditätsplanung
- Begleitung bei Bankbesprechungen und Finanzierung
- Organisation der Gründung von Akquisitionsgesellschaften

Wir setzen auf Vertrauen, Kompetenz und Kundennähe, um Ihre Ziele erfolgreich zu realisieren. Lassen Sie uns gemeinsam Ihre unternehmerischen Visionen verwirklichen!

► Ihre Ansprechpartner



Severin Aliprandi

Leiter Führung und Organisation, Verantwortlicher Digitalisierung
lic. oec. HSG (M.A. HSG), dipl. Experte in Rechnungslegung und Controlling

041 319 93 09
severin.aliprandi@gewerbe-treuhand.ch



Martin Scheidegger

Mandatsleiter Führung und Organisation
Betriebsökonom FH, CAS IT Management & Agile Transformation, CAS Unternehmensnachfolge

041 319 92 54
martin.scheidegger@gewerbe-treuhand.ch



Simon Meierhans

Leiter Steuern
Dipl. Steuerexperte, CAS Financial Transactions, Treuhänder mit eidg. Fachausweis

041 319 93 16
simon.meierhans@gewerbe-treuhand.ch



Gewerbe-Treuhand AG, [gewerbe-treuhand.ch](https://www.gewerbe-treuhand.ch)

Standorte: Baar/Zug, Hochdorf, Küssnacht am Rigi, Luzern, Schüpfheim, Stansstad, Sursee, Willisau