

Tony Sacre: global vernetzt – lokal verankert

Tony Sacre, CEO von Allinial Global, spricht über die Bedeutung globaler Netzwerke und Verbände, über Trends, die die Treuhand- und Beratungsbranche prägen, und darüber, warum die Gewerbe-Treuhand eine Schlüsselrolle bei der Vertretung der Schweiz innerhalb von Allinial Global spielt.



Tony Sacre, CEO von Allinial Global

Tony Sacre, wer sind Sie?

Ich bin CEO von Allinial Global – meine dritte CEO-Funktion. Zuvor leitete ich sieben Jahre Bentleys in Australien, ein Mitglied von Allinial Global. Meine Karriere begann in den Finanzmärkten und im Investment Banking. Ich bin CPA (Wirtschaftsprüfer), habe einen MBA und engagiere mich leidenschaftlich für unseren Berufsstand.

Als CEO eines globalen Verbands sind Sie viel unterwegs. Wissen Sie immer, wo Sie morgens aufwachen?

Nicht immer! Manchmal brauche ich einen Moment. Doch in Luzern war es klar – ein unverwechselbarer Ort, der sofort begeistert.

Was ist Allinial Global?

Allinial Global ist die grösste Vereinigung unabhängiger Treuhand- und Beratungsunternehmen und das acht-grösste Netzwerk weltweit. Mit mehr als 250 Mitgliedsfirmen in 114 Ländern und einem Umsatz von über 7 Milliarden US-Dollar begleiten wir Mandanten überall – mit der Qualität, die sie von ihren lokalen Berater:innen erwarten.

Warum gibt es Allinial Global?

Viele wollen unabhängig bleiben. All-

nial Global eröffnet ihnen internationale Reichweite und Unterstützung durch Partner – ohne Haftungsrisiken und Pflichten eines Netzwerks. So können sie ihre Kultur bewahren und dennoch international tätig sein.

Welchen Nutzen haben unsere Kund:innen davon?

Zugang zu globalem Know-how. Unsere Mitglieder teilen Best Practices zu Steuern, Rechnungslegung, Transfer Pricing und mehr. So können sie Kund:innen fundiert beraten – ob in der Schweiz, den USA, Asien oder Südamerika.

Wie beurteilen Sie die Schweiz als Standort?

Die Schweiz zählt zu den stärksten Volkswirtschaften mit hoher Innovationskraft, Lebensstandard und Bedeutung für Finanzmärkte. Für Allinial Global ist ein starkes Schweizer Mitglied entscheidend – und die Gewerbe-Treuhand erfüllt diese Rolle bestens.

Welche Rolle spielt die Gewerbe-Treuhand?

Eine zentrale. Sie engagiert sich aktiv in Gremien, Ausschüssen und Projekten. Ihre Professionalität, Lösungsorientierung und Pragmatik werden weltweit geschätzt und machen sie zu einem wichtigen Botschafter für die Schweiz.

Welche Trends sehen Sie in der Branche?

Private Equity bleibt ein Treiber, auch wenn die Liquidität etwas abgenommen hat. Technologie ist der zweite grosse Trend: KI beschleunigt Compliance und eröffnet neue Beratungsfelder. Cybersecurity ist ein zentrales Risiko. Benchmarking und Echtzeit-Daten werden für strategische Entscheidungen immer wichtiger.

Wie geht es mit Allinial Global weiter?

Unser Fokus liegt auf qualitativem

Wachstum. Wir wollen bestehende Mitglieder stärken, neue hochwertige Firmen in attraktiven Märkten gewinnen und den Mehrwert kontinuierlich steigern – damit alle sagen: Es wird jedes Jahr besser.

Welche Eindrücke nehmen Sie aus Luzern mit?

Neben der eindrucksvollen Landschaft möchte ich mein Verständnis für die Schweizer Wirtschaft vertiefen und die Kundenbedürfnisse der Gewerbe-Treuhand kennenlernen. Diese Einblicke helfen, weltweit zusätzlichen Mehrwert für die Finanzdienstleistungs-Community zu schaffen.

Welchen Rat geben Sie unseren Leser:innen mit?

Machen Sie Ihre Hausaufgaben. Ob Studierende oder CEO – Vorbereitung ist entscheidend. Ich wollte CEO werden und habe deshalb in MBA und Corporate-Governance-Training investiert, um zu zeigen, dass ich bereit war. Lebenslanges Lernen lohnt sich – es ist der Schlüssel zum Erfolg.

Kontakt: allinialglobal.com

Member of
Allinial GLOBAL®
An association of legally independent firms



Originalversion auf Englisch